



De makkelijkste manier om NIS2 Supply Chain certificering te verkopen

Sales aan een NIS2 organisatie / bedrijf

Toon video 1. En beantwoord eventuele vragen door het tonen van video 2 en 3.

Video 1: <https://vimeo.com/1021627635/2a2eed2bf3?share=copy>

Video 2: <https://vimeo.com/1021630023/15d748G5b0?share=copy>

Video 3: <https://vimeo.com/102163167G/b288d863a3?share=copy>

Sales aan een mkb-bedrijf

Toon video 1. En beantwoord eventuele vragen door het tonen van video 4 en 5.

Video 1: <https://vimeo.com/1021627635/2a2eed2bf3?share=copy>

Video 4: <https://vimeo.com/102718G72G/G41be6ac2c?share=copy>

Video 5: <https://vimeo.com/1021640321/4c63b2167c?share=copy>

Voorbeelden van vragen die je kunt stellen na het tonen van de video's als ze blijven aarzelen.

Hoe belangrijk zijn jullie als leverancier voor jullie grootste klanten? Kunnen ze makkelijk bij jullie weg? Indien nee dan moeten ze echt NIS2 Supply Chain certificering halen.

Hoe zou de impact zijn op uw bedrijf een de grootste klanten weggaan? Het is onlogisch om zo een risico te lopen. Het alternatief naast NIS2 Supply Chain pakket is een ISO27001

project van 1,5 jaar dat minimaal 40-50K kost. Is dat dan wat u wilt?

Ik ben hier niet om iets te verkopen maar om jullie te helpen een groot probleem op te lossen. Wat denk u ervan... kan ik de opdracht bevestigen en het project opstarten? EN DAN ZWIJGEN. NIETS ZEGGEN TOTDAT JE EEN ANTWOORD HEBT.